

# Stark bransch tror

**Komponentdistributörerna på den svenska marknaden hade ett riktigt bra år 2010. Medeltillväxten låg på hela 28 procent och bara två företag visade en minskad försäljning mot året innan. Samtidigt tror nära nog alla på 30-i-topp-listan att det fortfarande är en bit kvar till dess att konjunkturtoppen är nådd.**

ingen är väl förvånad över att den svenska komponentbranschen hade en schysst tillväxt ifjol, framförallt jämfört med den första halvan av 2009.

Konstateras kan att alla på topplistan, förutom Avnet, TRG Components och Compomill visade på en tillväxt under fjolåret. Samtidigt lyckades fyra av distributörerna – Acte, Martinsson, Digi-Key och Evestor – öka sin försäljning i Sverige med över 50 procent.

Glädjande nog tror de allra flesta distributörer dessutom att den svenska komponentbranschen just nu upplever en svagt till starkt ökande konjunktur, enligt en minienkät som vi gjort parallellt med insamlingen av uppgifterna till Komponenttoppen. I reda siffror innebär det att företagen tror på en tillväxt på åtminstone tio procent i år.

Den skarpsynte kan notera att ständige ettan, Arrow, gjorde ett fint fjolår. Ändå ligger företagets omsättning på årets Komponenttoppen lägre än i fjol. Detsamma gäller även flera andra distributörer. Anledningen är att vi i år gjort stora ansträngningar att enbart redovisa komponentförsäljningen på den svenska marknaden. Vi har alltså räknat bort försäljning som skett från Sverige, men där leveranserna uppenbart skepats till utlandet.

## Baltikum skapar jobb i Sverige

För Arrows del innebär det att Komponenttoppen enbart speglar drygt halva den försäljning som går genom det svenska kontoret. Tittar man istället på hela försäljningen som Arrow hanterar i Sverige så är det ytterligare cirka 1,2 miljarder kronor som ska adderas till stapeln

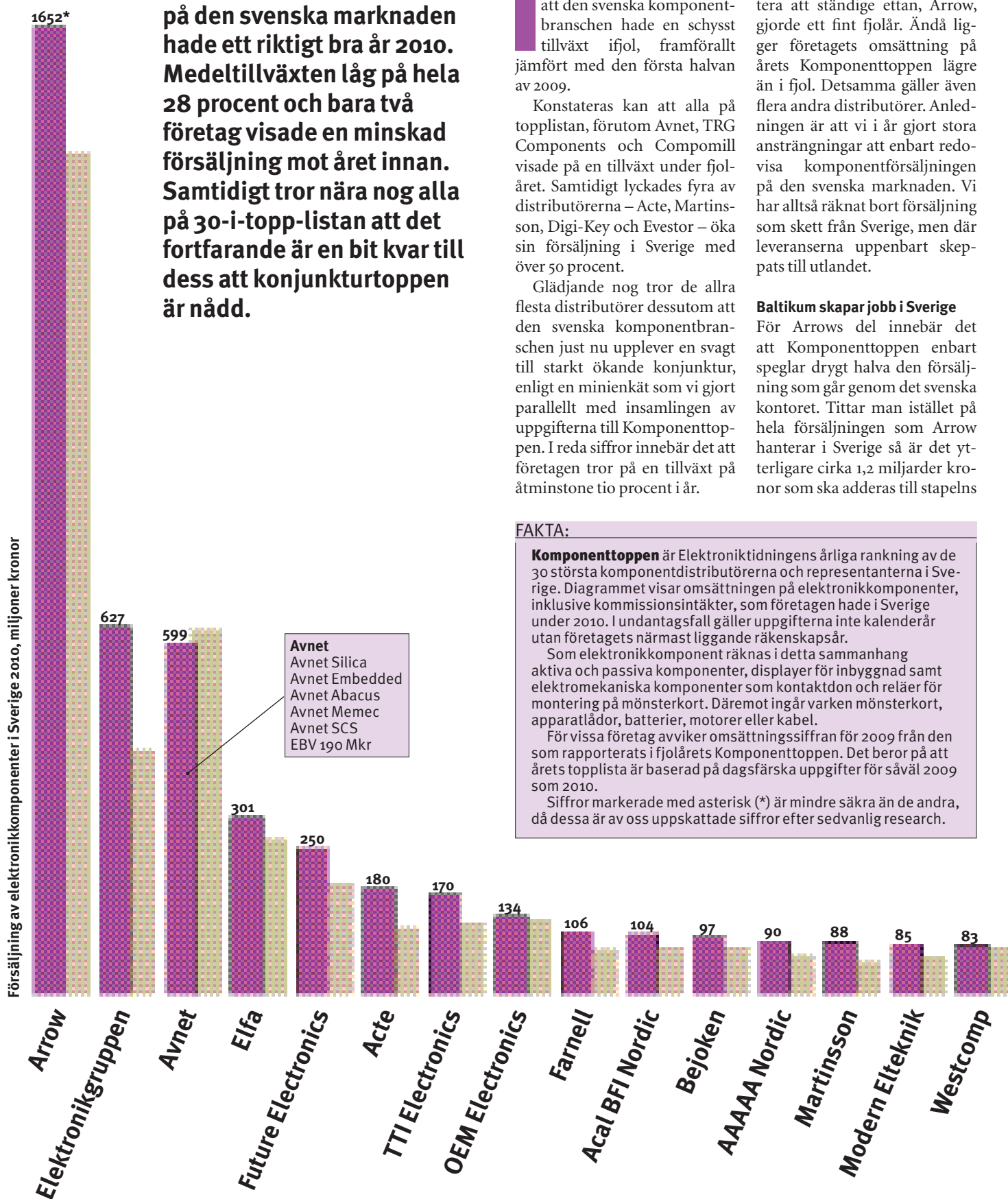
## FAKTA:

**Komponenttoppen** är Elektroniktidningens årliga ranking av de 30 största komponentdistributörerna och representanterna i Sverige. Diagrammet visar omsättningen på elektronikkomponenter, inklusive kommissionsintäkter, som företagen hade i Sverige under 2010. I undantagsfall gäller uppgifterna inte kalenderår utan företagets närmast liggande räkenskapsår.

Som elektronikkomponent räknas i detta sammanhang aktiva och passiva komponenter, displayer för inbyggnad samt elektromekaniska komponenter som kontaktdon och reläer för montering på mönsterkort. Däremot ingår varken mönsterkort, apparatlådor, batterier, motorer eller kabel.

För vissa företag avviker omsättningssiffran för 2009 från den som rapporterats i fjolårets Komponenttoppen. Det beror på att årets topplista är baserad på dagsfärska uppgifter för såväl 2009 som 2010.

Siffror markerade med asterisk (\*) är mindre säkra än de andra, då dessa är av oss uppskattade siffror efter sedvanlig research.



# på fortsatt uppgång

omsättning på dryga 1,6 miljarder kronor.

–Vi har haft en bra utveckling i Sverige med en tillväxt på 15 till 20 procent i fjol. Men det är också försäljning utanför Norden som ligger bakom tillväxten, främst då i Baltikum. Baltikum är ett område som tidigare knappt gjort avtryck i våra svenska siffror, förklarar Janne Dahlen, chef för Arrows Sverige kontor.

På global nivå har Arrow också gjort två intressanta investeringar under det senaste året som sannolikt kommer att ge avtryck i siffrorna på sikt. I september köpte företaget branschkollegan Nu Horizons och i mars i år slutförde Arrow sitt köp av Richardson Electronics division för rf, trådlöst och kraftelektronik.

## Tvåan och trean byter plats

Söker man istället efter det företaget som ökat mest i absoluta tal så är det Elektronikgruppen som glänser i takt med nyss nämnda Arrow. Båda ökade sin omsättning med drygt 200 miljoner kronor jämfört med 2010.

Lars Åleby, chef för affärsområdet Electronics på Elektronikgruppen, förklarar företagets starka uppgång med en tydlig strategiförändring.

–Tidigare var vi en distributör som lagerhöll standardsortiment. Vårt lager var baserat på historisk försäljning. Idag jobbar vi tätare med kunderna och

lagerhåller det vi har prognos på, säger han.

Att vara en aktiv del i kundernas försörjningskedja innebär bland annat att hitta rätt komponenter, även nya leverantörer för nischade produkter.

–Det mesta av det vi säljer numera är kundspecifika komponenter och vi letar ständigt efter nya leverantörer i Asien och ser till att de kvalitetsssäkras.

Samtidigt understryker Lars

Åleby att organisationen blivit mycket effektivare efter att all verksamhet som rör elektronik samlades i ett bolag för två år sedan.

## Ytterligare amerikan på listan

–Tidigare var vi flera juridiska enheter med olika produktbjudanden som inte var helt samordnade, förklarar han.

Elektronikgruppens framfart innebär att företaget intar

en andraplats på årets topplista, efter att ha petat ner Avnet ett pinnhål.

Avnet är faktiskt den enda distributören, tillsammans med TRG Components, som tappat försäljning från år 2009. En förklaring till detta kan vara att Avnets siffror inte speglar hela 2010 utan försäljningen mellan halvårsskiftena 2009 och 2010. Företaget har alltså inte kunnat tillgodoräkna sig hösten 2010,

## DETTA HAR HÄNT:

### Mars 2010

- Broadbands tre grundare köper ut företaget från brittiska BT2000. Företaget blir därmed helsvenskt.
- Komponentmäklaren Rotakorn etablerade kontor i Finland

### Juni 2010

- Rotakorn startar kontor i Polen, Kina och Kanada.

### September 2010

- Arrow Electronics köper sin amerikanska kollega Nu Horizons Electronics för cirka 130 miljoner dollar.
- De två svenska dotterbolagen BFI Optilas och Acal Technology blir ett gemensamt juridiskt bolag, döpt till Acal BFI Nordic.

### Oktober 2010

- Arrow köper branschkollegan Richardson Electronics division för rf, trådlöst och kraftelektronik, vilket motsvarar cirka halva bolaget. Verksamheten samlas under namnet Richardson RFPD, här i landet

med tillägget Sweden på slutet. I Sverige innebär köpet att åtta av de tio anställda på Richardson Electronics Nordic får ny arbetsgivare.

### November 2010

- Rotakorn öppnar ett tredje kontor i Sverige, nu i Göteborg. Företaget har huvudkontor i Åtvidaberg och sedan tidigare ett säljkontor i Stockholm.

### Januari 2011

- TRG Holding köper alla aktier i TRG Components. Dan Walteson äger TRG Holding.
- Avnet börjar erbjuda webbaserad försäljning till sina europeiska kunder. Tjänsten, kallad Avnet Express, finns sedan tidigare i USA.

### Februari 2011

- Malmöbaserade 5A öppnar ett lokalkontor i Umeå.

### Mars 2011

- Arrows köp av Richardson (se under okt 2010) går igenom.
- Katalogdistributören Digi-

Key slutar trycka kataloger, förlitar sig helt på webb-försäljning.

### April 2011

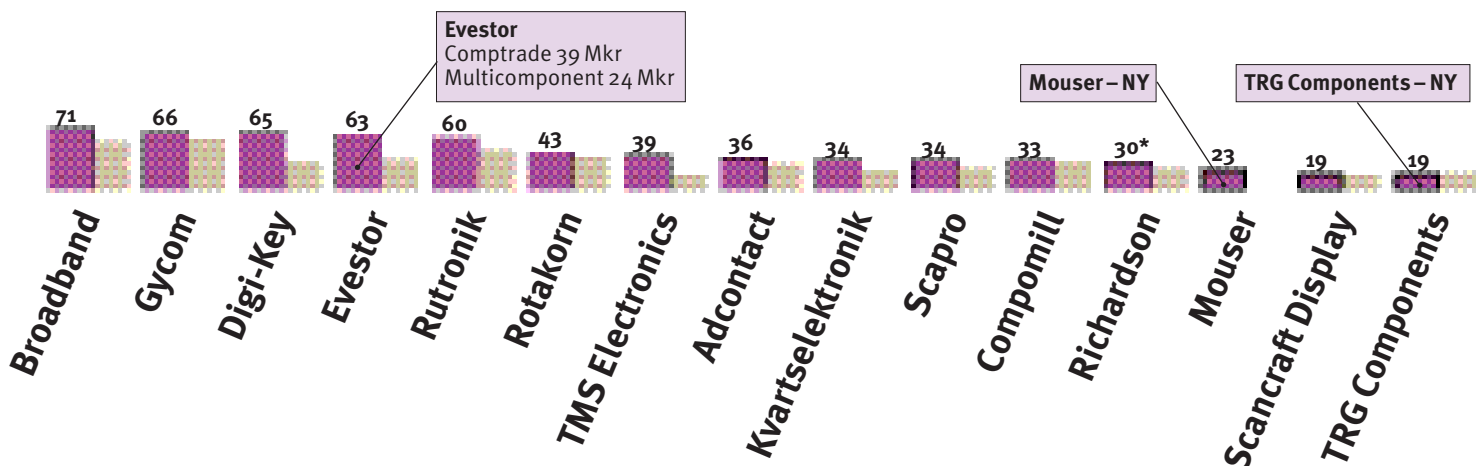
- OEM Electronics köper hela komponentförsäljningen inom Scapro. Affären är värd 3 miljoner kronor.

### Maj 2011

- Den brittiska distributören Rebound Electronics anställer sin första medarbetare i Sverige. Företaget vill introducera sitt koncept, kallat hybrid-distribution, på den svenska marknaden (se artikel sid 20).

### Juni 2011

- Acal köper uppsalabaserade Hectronic, specialist på egenutvecklade datorer för inbyggnad.
- EBV stänger sitt kontor i Malmö. En utesäljare och en person för teknisk support jobbar dock kvar i regionen, medan innesäljare som blir kvar på företaget flyttar till Stockholm.



\* Uppskattad siffra

vilken för flertalet innebär rejäl vind i seglen.

TRG Components är för övrigt en av två nykomlingar på årets Komponenttoppen. Texasbaserade volymdistributören Mouser är den andra. TRG borde dock varit med redan i fjol, men då missade vi företaget.

Två in betyder också två ut, Emcomp Scandinavia och P-A Emilson är de som tvingats lämna 30-i-topplistan i år. En delförklaring kan vara att Emcomp har gått igenom en organisationsförändring, medan P-A Emilson strävar uppåt i värdekedjan.

–En trend hos oss är value adding, som innebär att försäljningen av delsystem har blivit en allt viktigare del. Samtidigt är komponentförsäljningen fortfarande viktig och den kommer att öka framöver, säger Per-Anders Emilson, vd och ägare av P-A Emilson.

Värt att notera är dessutom att både RS Components och Satco Komponent lurar strax utanför årets topplista med en omsättning på elektronikkomponenter på runt 13–14 miljoner kronor.

**ANNA WENNERBERG**  
anna@etn.se

Plac. 2010	Plac. 2009	Distributör	Ändring 10–09		Ägare
1	1	Arrow	15%	↗	Arrow Electronics Inc, USA
2	3	Elektronikgruppen	49%	↗	Elektronikgruppen BK AB, börsnoterat
3	2	Avnet	–4%	↘	Avnet Inc, USA
4	4	Elfa	12%	↗	Dätwyler, Schweiz
5	5	Future Electronics	32%	↗	Robert Miller, Kanada
6	8	Acte	57%	↑	Lagercrantz Group AB, börsnoterat
7	7	TTI Electronics	39%	↗	Berkshire Hathaway Inc, USA
8	6	OEM Electronics	6%	↗	OEM International AB, börsnoterat
9	12	Farnell	38%	↗	Premier Farnell Ltd, UK
10	15	Acal (inkl BFI Optilas)	32%	↗	Acal plc, UK
11	9	Bejoken	21%	↗	Familjen Ekholm
12	13	AAAAA Nordic	32%	↗	Privatägt
13	11	Martinsson Elektronik	52%	↑	Teknikgruppen i Stockholm AB
14	14	Modern Elteknik	31%	↗	Privatägt
15	10	Westcomp	4%	↗	Privatägt
16	17	Broadband Technology	22%	↗	Privatägt
17	16	Gycom	10%	↗	Privatägt
18	22	Digi-Key	97%	↑	Privatägt
19	19	Evestor	75%	↑	Privatägt
20	18	Rutronik	33%	↗	Rutronik Elektronische Bauelemente GmbH, Tyskland
21	20	Rotakorn	13%	↗	Privatägt
22	21	TMSNet - TMS Electronics	29%	↗	Privatägt
23	24	Adcontact	12%	↗	Spirula AB
24	25	Kvartselektronik	42%	↗	Privatägt
25	26	Scapro	26%	↗	Privatägt
26	23	Compomill	0%	→	Compomill Nordic ApS, Danmark
27	27	Richardson	15%	↗	Arrow Electronics Inc, USA
28	NY	Mouser	na		Berkshire Hathaway Inc, USA
29	29	Scancraft Display	19%	↗	Max Flyhammar
30	NY	TRG Components	–5%	↘	TRG Holding AB